



**il Partner ideale nel
settore e-commerce**



Le persone dietro Sellrapido.



AI Agent · al servizio del team



4 esterne

7



NUOVO INGRESSO - Q4 2026



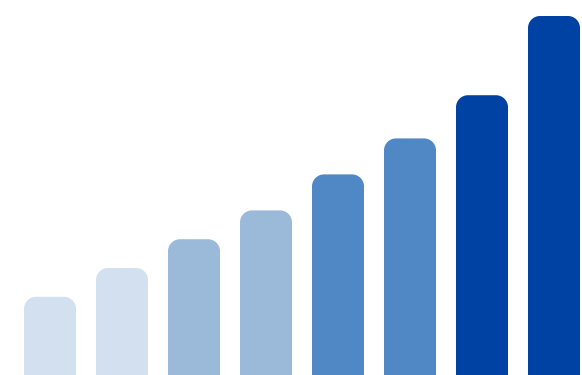
NUOVO INGRESSO - Q4 2026

3



1

Vendite Online – Overview



circa 6.000 miliardi (USD)

di fatturato annuo nel 2025

+273% ultimi 5 anni

+378% in 10 anni (prev.)

Fonte: Statista

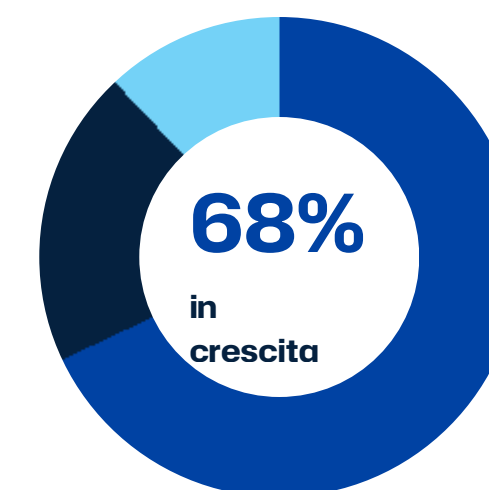
il Retail si sposta (anche) verso le vendite online

+60% ultimi 5 anni

+195% in 10 anni

Fonte: Statista

Andamento delle vendite e-commerce in Italia nel 2025



■ **68% Incremento vendite**

■ **22% Neutro**

■ **10% Decremento vendite**

68% delle Aziende aumenta il fatturato presidiando anche l'e-commerce - variazione media +56%

Fonte: Casaleggio Associati



E-commerce Platform

un ecosistema completo, performante e
professionale di servizi e-commerce

Manager

Automation
multicanale

Ecommerce

Il tuo negozio online

B2Bhub

Circuito B2B

Servizi

Assistenza e
consulenza

Sellrapido è la soluzione perfetta per abilitare una rete di **Rivenditori Online**

A

Sellrapido Manager

Prodotti integrati e vendibili OVUNQUE.

Sellrapido Manager automatizza tutti i processi PRE e POST vendita, e li rende scalabili grazie alle integrazioni con marketplace, spedizionieri e molto altro.

B

Sellrapido Ecommerce

Un sito e-commerce ottimizzato e col tuo brand.

Sellrapido Ecommerce si adatta al tuo settore merceologico ed alle esigenze dei tuoi rivenditori. Il layout è brandizzabile col tuo marchio.

C

Sellrapido B2Bhub

Circuito di aziende per la vendita B2B.

Possibilità di aderire a un circuito B2B di aziende per l'acquisto di prodotti in Dropshipping (e "a stock"), con incremento delle vendite per Rivenditori e Grossisti.

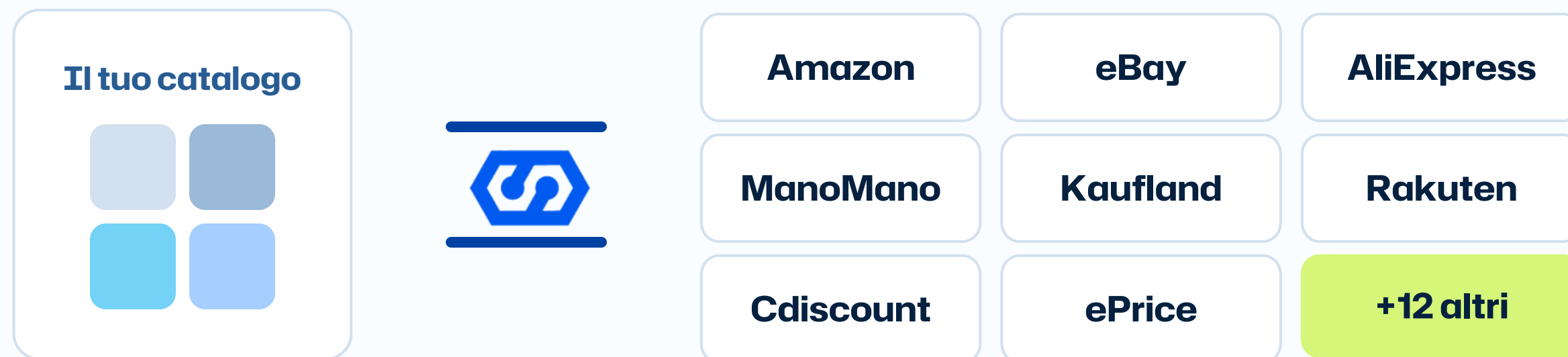


Tool in Cloud di e-commerce Automation Multicanale

Integratore per i principali Marketplace



Gestisce prodotti illimitati e sincronizzati in contemporanea su >20 Marketplace.



Sellrapido permette di vendere multicanale e professionalmente listini di enormi dimensioni.

✓ Sincronizzazione
quantità

✓ Margini ottimizzati per
canale

✓ Gestione ordini
centralizzata

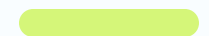
Gestione listini versatile ed automatizzata.

Sellrapido Ecommerce permette di mettere in vendita su Ecommerce e Marketplace **un numero illimitato di listini**.

Il tuo rivenditore potrà integrare il tuo listino dropshipping con altri ed anche con **merce a terra** presente nel suo magazzino.

La gestione **automatica dei margini** permette al rivenditore di reagire in tempo reale ai **cambi di prezzo del tuo listino**.

Listino Dropshipping



Listino Fornitore B



Merce a magazzino



Margini aggiornati in tempo reale
→ **E-commerce + Marketplace**

Sellrapido integra i principali marketplace al mondo e ti consente di gestirli da un'unica piattaforma



Amazon	eBay	Carrefour	AliExpress	Cdiscount	Worten
ePrice	Fnac	Kelkoo	Kaufland	Leroy Merlin	ManoMano
Wish	Rakuten	Spartoo	Trovaprezzi	Idealo	e molti altri

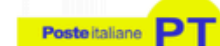
Listini di enormi dimensioni, multicanale.

✓ Gestione ordini centralizzata

✓ Sincronizzazione quantità

✓ Margini ottimizzati per canale

Sellrapido integra i principali corrieri al mondo e ti consente di gestirli da un'unica piattaforma. Potrai migliorare i tempi di invio ordine e la soddisfazione del cliente finale



Integra i migliori software di fatturazione



Grazie a Sellrapido comunichi rapidamente i dati degli ordini al tuo software di fatturazione e migliori la gestione amministrativa.



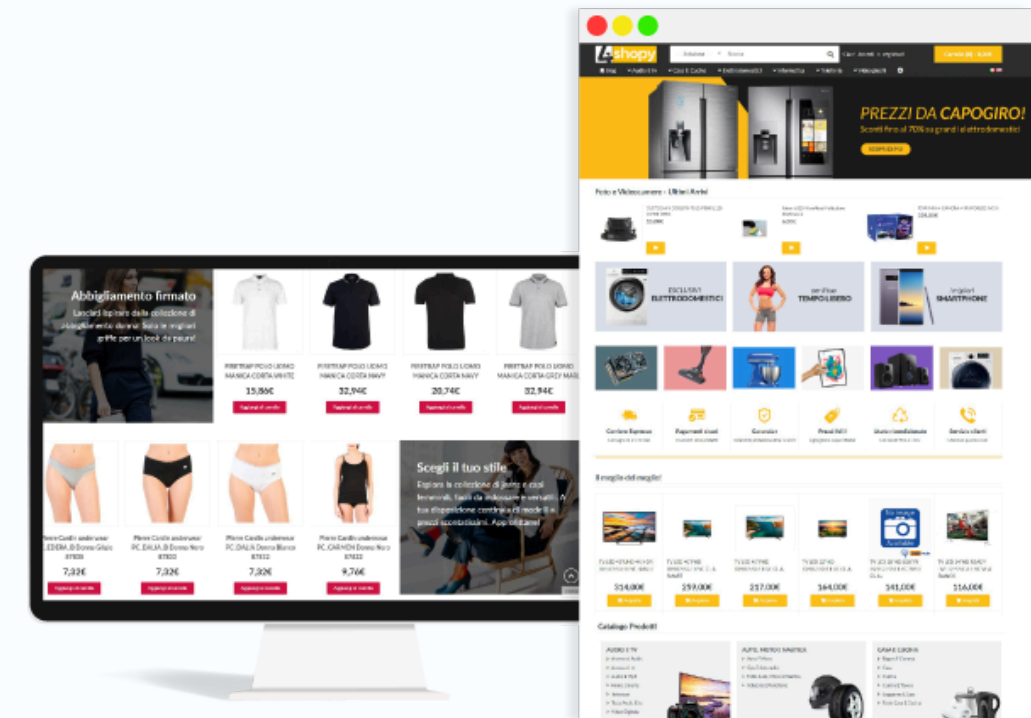


E-commerce Professionale B2B e B2C



I tuoi rivenditori vendono meglio.

Sellrapido Ecommerce è la soluzione perfetta per vendere online il tuo listino prodotti!



✓ Un E-commerce pronto a vendere

In 7 gg il tuo rivenditore è pronto a vendere su E-commerce e Marketplace.
Formazione e Consulenza sono incluse.

✓ Potente, flessibile ed integrato

Gestisce oltre **500.000 prodotti** senza rallentamenti. Per i tuoi negozianti fisici disponibile la modalità **ordina online e ritira in negozio.**

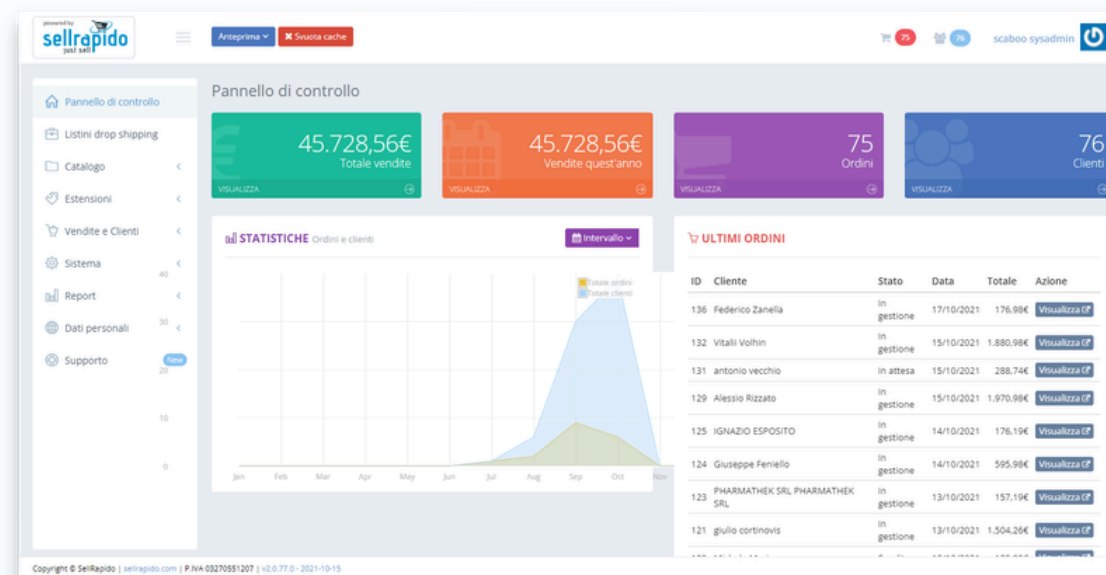
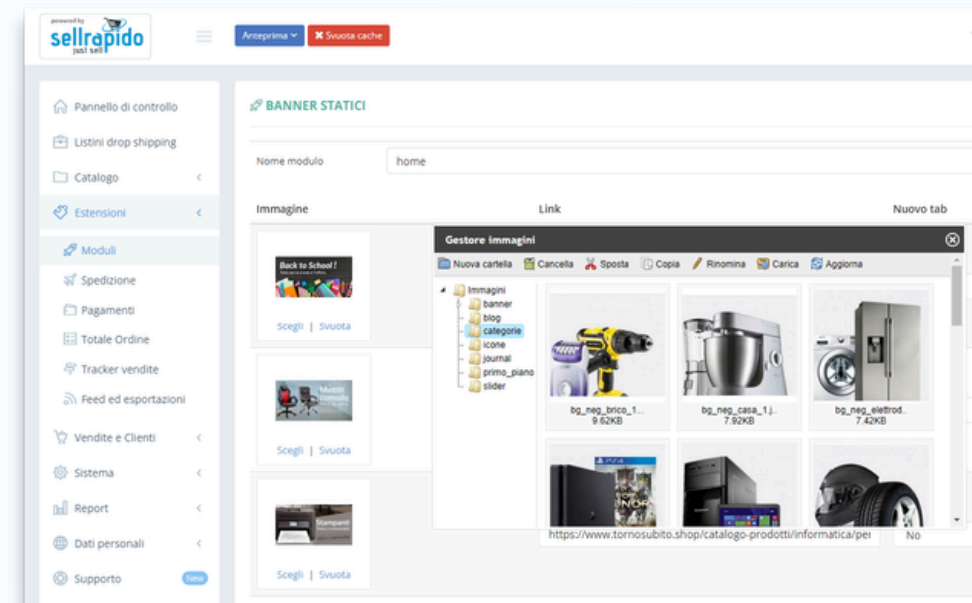
✓ Facile da usare ed automatizzato

Tutti i processi chiave sono automatizzati: cambio di prezzo, inoltre ordini al gestionale grossista, etc... **Meno errori e più margini!**

Gestire ogni aspetto del negozio **SENZA** essere un programmatore.



Setup chiavi in mano di un negozio pronto a vendere.

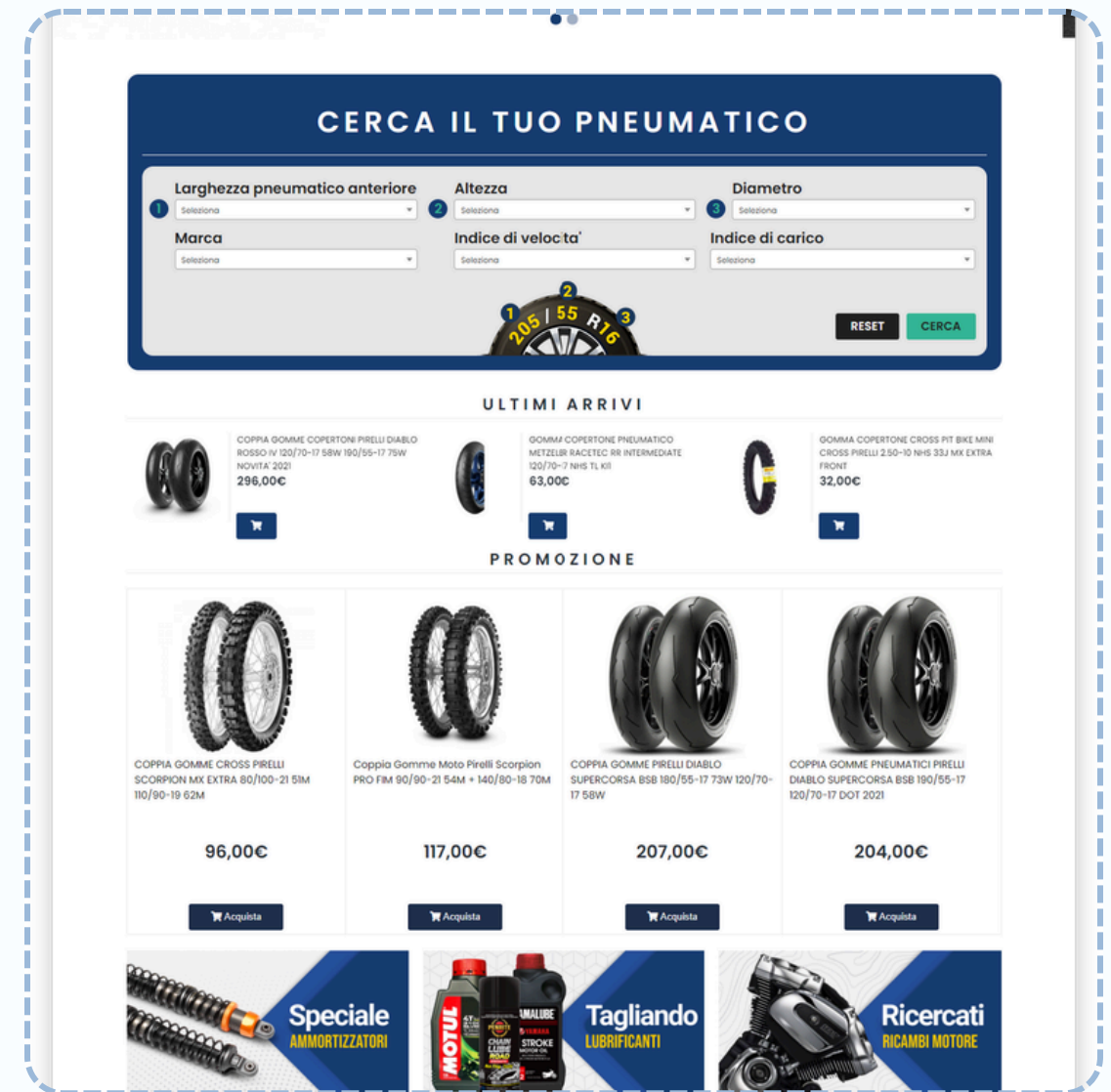
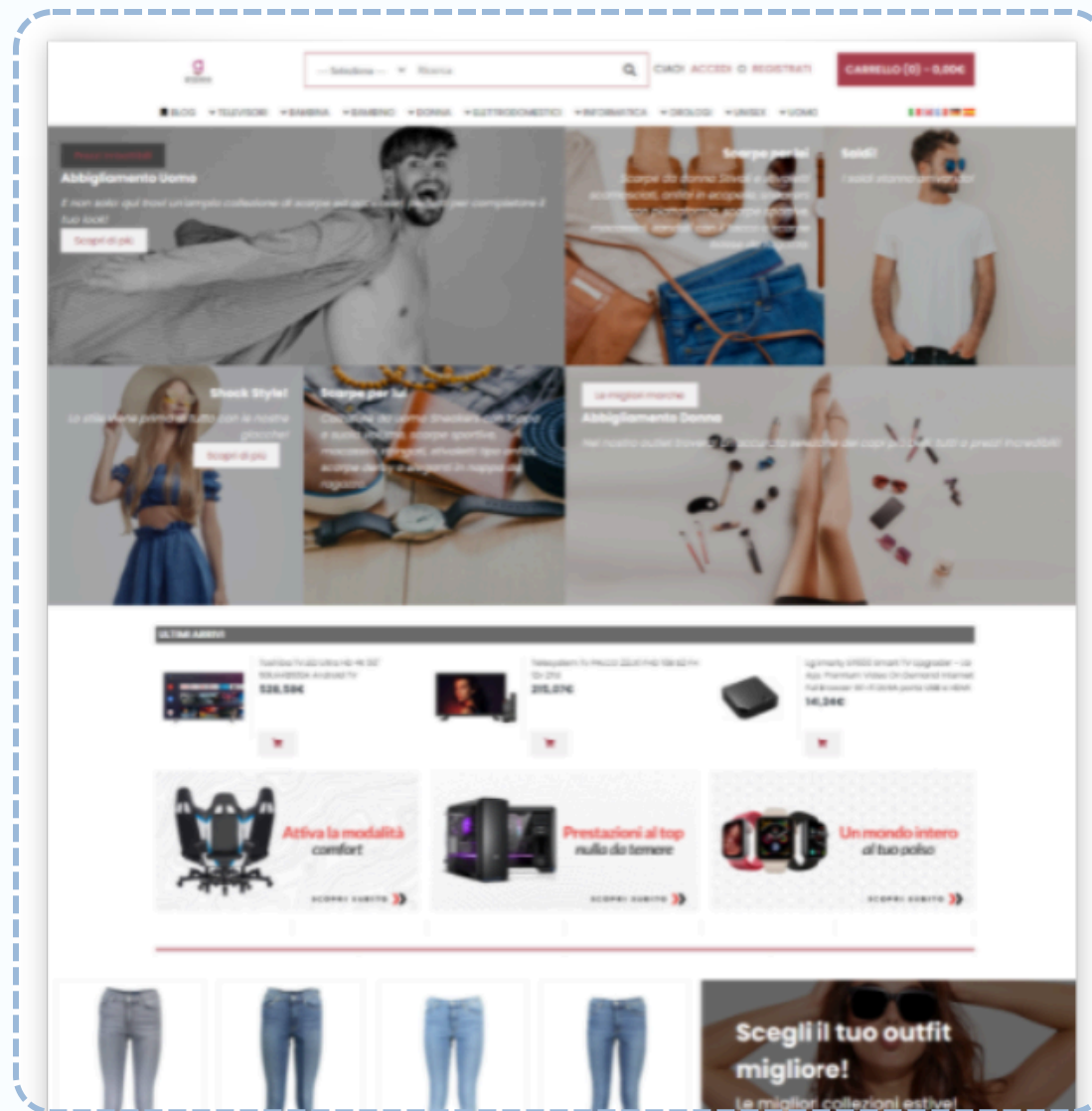
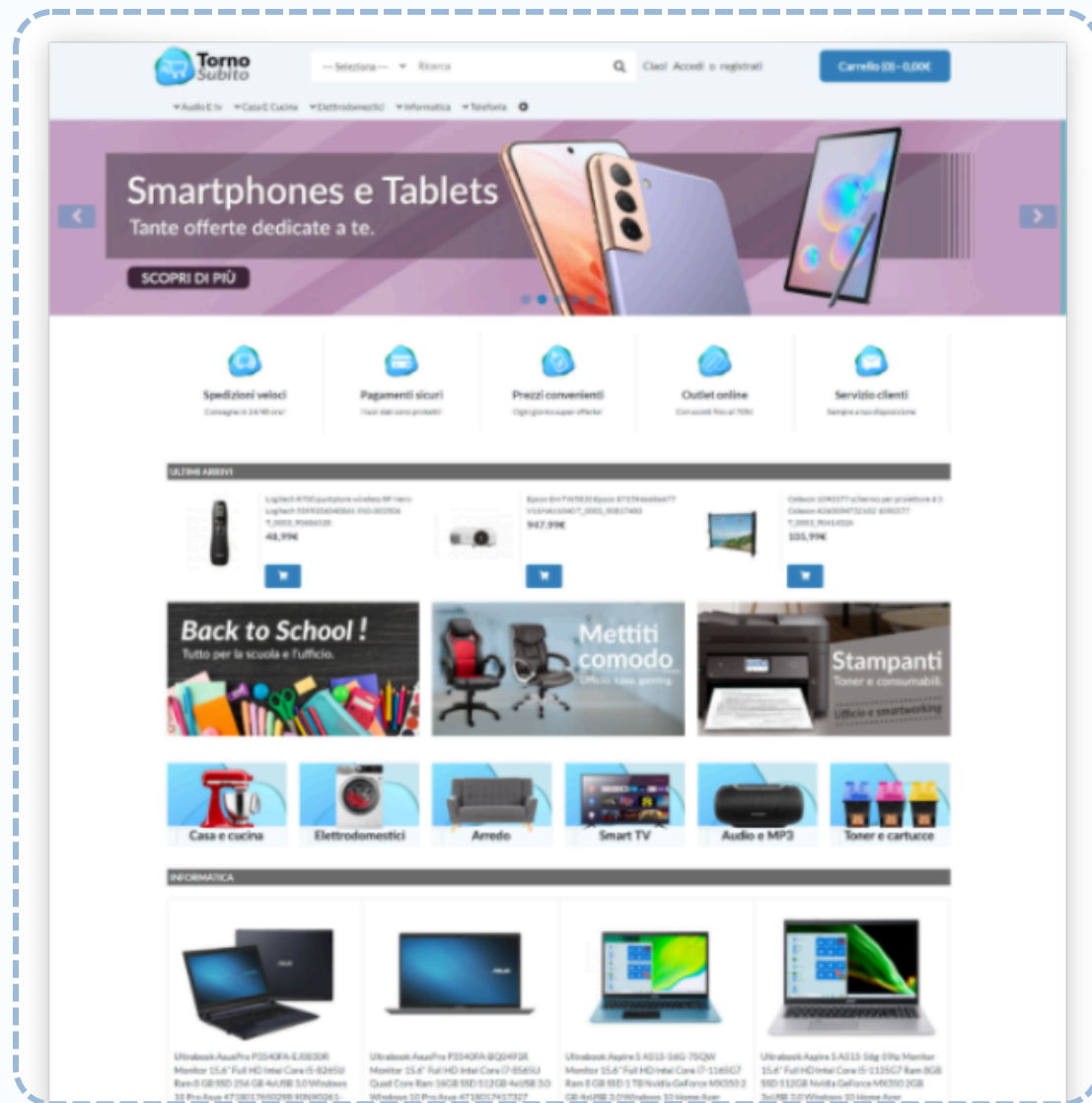


È semplice, veloce ed intuitivo: con Sellrapido Ecommerce **non serve un programmatore** per iniziare a vendere!

Seguiamo il rivenditore dall'impostazione alla vendita, e rimaniamo sempre a disposizione con un'**assistenza dedicata ed esperta**.

La gestione di grafica, loghi, colori ed altri aspetti di personalizzazione avvengono **in pochi click!**

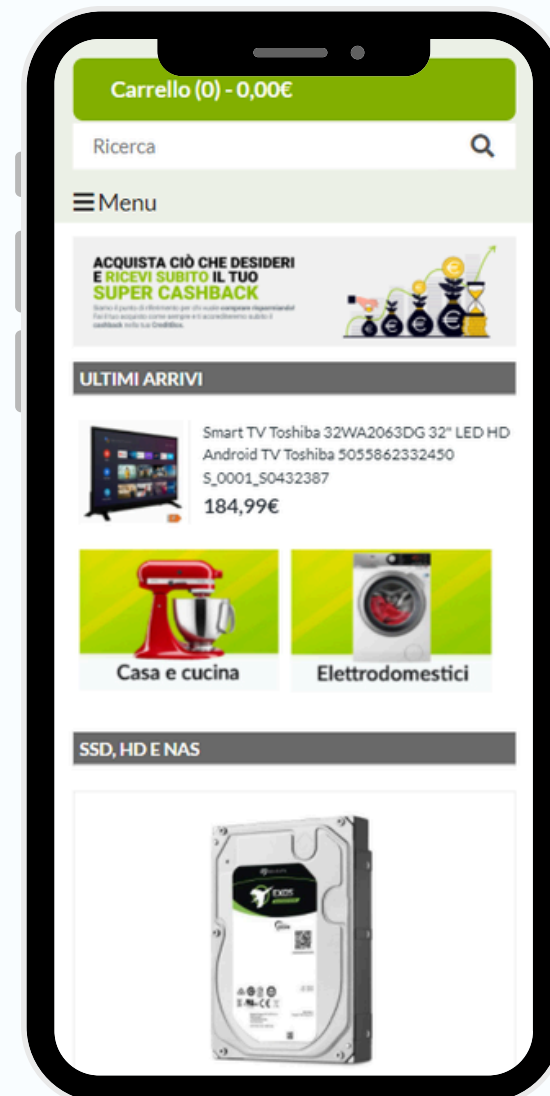
Versatilità grafica. Template per ogni vertical.



Il sito viene ottimizzato per la tipologia di prodotti e di rivenditore (es. solo online o anche fisico).

Il template è personalizzabile, con il tuo brand e con funzionalità esclusive.

Versatilità grafica. Responsive, per acquisti mobile.

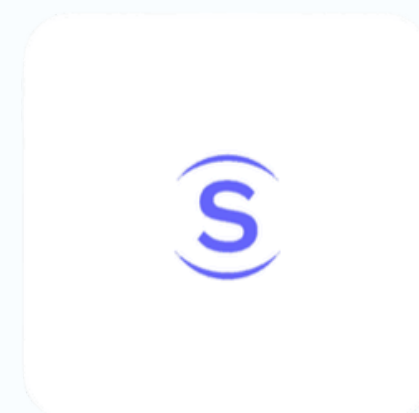
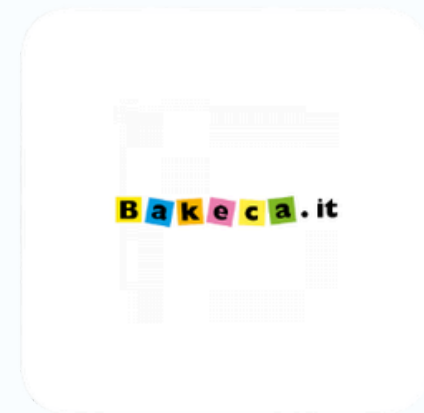


Sellrapido Ecommerce è realizzato con **tecnologia responsive di ultima generazione**, per rendere semplice l'acquisto sia da desktop che da smartphone.

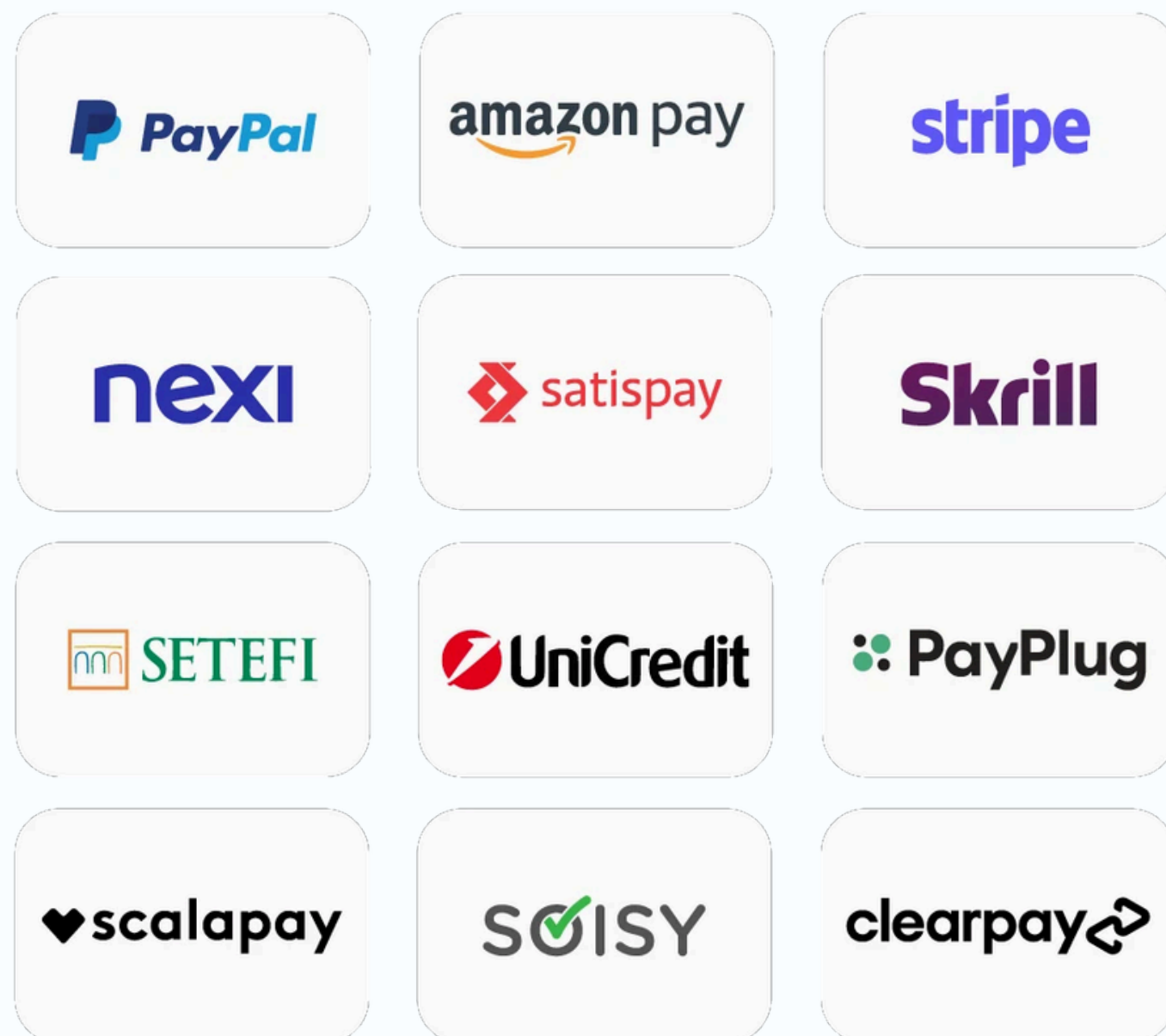
Integrato con i migliori comparatori



Potrai decidere, secondo le tue strategie marketing, quali saranno i prodotti, le descrizioni e i titoli da inviare per posizionarti al meglio su ogni comparatore



Tutti i Sistemi di pagamento completi e personalizzabili.



Su Sellrapido Ecommerce sono già integrati tutti i **principali metodi di pagamento** come: Amazon Pay, PayPal, Stripe, Nexi, Satispay, Unicredit Pagonline, MyPosCheckout (e tanti altri).

Inoltre disponibili metodi di **pagamento rateale** come Soisy, Clearpay, Sella Personal Credit e Scalapay.



oltre la piattaforma e-commerce,

Catalogo B2Bhub > **5 Milioni** di prodotti in Dropshipping

possibilità di aderire come Grossista del Circuito per Aziende con merce a terra
e vendibili in B2B a prezzi competitivi

I Vantaggi di aderire a questo circuito esclusivo di vendite in B2B

Rivenditori

- ✓ Ufficio acquisti e consulente vendite dedicati
- ✓ Un listino dropshipping "che vende"
- ✓ Circuito non inflazionato
- ✓ Settaggio listino per Marketplaces e siti Ecommerce preconfigurato a monte
- ✓ Pubblicare in pochi click su decine di canali
- ✓ Costi legati principalmente al fatturato

Grossisti

- ✓ Vendi online senza complessità (indirettamente) su più canali di vendita
- ✓ Incassi anticipati
- ✓ Un "commerciale digitale" sempre in attività
- ✓ Consulente dedicato
- ✓ Risparmia sullo stoccaggio dei marketplace
- ✓ Costi legati principalmente al fatturato



Assistenza & Consulenze

- ✓ Procedura guidata semplice e intuitiva per una rapida ed efficace configurazione
- ✓ Ampia disponibilità di materiale di supporto (guide e video-guide)
- ✓ Assistenza (inclusa) rapida via ticket
- ✓ Possibilità di richiedere tramite link di prenotazione videochiamate 1 to 1



**Perché Sellrapido è
il partner ideale?**



SELLRAPIDO ECOMMERCE

Il Leader nel connettere Grossisti e Rivenditori in B2B.

10.000+

Grossisti / Listini Gestiti

dal 2013 (anno di fondazione di Sellrapido)

500+

Rivenditori & Grossisti

Usano Sellrapido per vendere milioni di prodotti su E-commerce e Marketplace

100+

Canali di vendita

Integrati e in costante aumento per raggiungere il 100% degli Shopper!

Sellrapido abilita > 400 Mln €/anno di vendite Ecommerce!

Da grossista ad Ecommerce Enabler dei rivenditori fisici.

Nel 2021 Devco ha iniziato a proporre **Sellrapido Ecommerce** ai propri rivenditori (ferramenta ed utensilerie) per vendere online il proprio listino prodotti.

Setup Master E-commerce

Il catalogo dei **40.000 prodotti** di Devco è stato integrato in piattaforma di Sellrapido ed è stato applicato l'automatismo dei contro-ordini e comunicazione dei tracking id delle spedizioni degli stessi

Success rate del 70% circa

Devco ha proposto Sellrapido Ecommerce ad un subset di 75 clienti. **45 di questi** hanno attivato il loro negozio ed iniziato a vendere online!

Da 0 a 200k al mese!

Dopo 6 mesi Devco genera oltre **€ 200.000 al mese** di vendite online tramite Sellrapido ed ha rinforzato la relazione con i propri rivenditori.

CASI DI SUCCESSO

Yeppon (Blass Srl)

YEPPON

Da Seller B2C a Grossista ed Ecommerce Enabler dei rivenditori online e fisici.

Nel settembre del 2021 Yeppon, già Azienda di successo operante nel settore e-commerce, con un fatturato annuo di circa **60Mln€/anno**, ha iniziato a proporre ai rivenditori del circuito di Sellrapido i propri prodotti (a magazzino) in B2B, tramite al sito dedicato (y2b.it)

Setup Master E-commerce

Il catalogo dei **20.000 prodotti** di Yeppon è stato integrato in piattaforma di Sellrapido ed è stato applicato l'automatismo dei contro-ordini e comunicazione dei tracking id delle spedizioni degli stessi

+ n. 200 nuovi rivenditori

Yeppon ha ingaggiato, oltre a suoi contatti, circa **n. 200 nuovi rivenditori** (in B2B e con clienti Sellrapido). Presidiando indirettamente altri nuovi mercati e marketplace, con i vantaggi della gestione vendite in B2B.

Circa 250k al mese

Yeppon genera circa **€ 250.000 al mese** di vendite online in B2B tramite Sellrapido (clienti Sellrapido) diversificando la propria attività, aprendo la divisione B2B.

CASI DI SUCCESSO

Esprinet SpA



Da grossista ad Ecommerce Enabler dei rivenditori online e fisici.

Da ottobre 2022 **Esprinet SpA**, gruppo da circa 4 miliardi di fatturato nel 2023 (partnership ufficializzata a marzo 2023), ha iniziato a proporre Sellrapido ai propri rivenditori (di informatica e prodotti da ufficio) per vendere online il proprio listino prodotti.

Setup Master E-commerce

Il catalogo di **80.000 prodotti** di Esprinet è stato integrato in piattaforma di Sellrapido ed è stato creato il negozio E-commerce **B2B e B2C** del grossista, automatizzando vendite ed evasione ordini.

Success rate del 70% circa

Esprinet ha proposto Sellrapido Ecommerce ad un subset di circa 230 clienti. **Circa 170 di questi** hanno attivato il loro negozio ed iniziato a vendere online!

Trattative in carico a Sellrapido

Esprinet ha delegato al 100% (al netto della segnalazione) la gestione della trattativa a Sellrapido, sgravando il suo team commerciale e ottenendo ottime conversioni. Durante le trattative Sellrapido vende anche **servizi di Esprinet in upselling**.

Modalità di acquisizione Clienti Esprinet

1

Webinar

organizzati da Esprinet, tenuti da Sellrapido

2

Appuntamenti in videocall

con Davide Brioschi (Co-founder Sellrapido)



Thank you

il Partner ideale nel settore e-commerce